



BORRADOR PARA CREAR UN PLAN DE EMPRESA O "BUSSINES PLAN"

Este documento es una pequeña guía que os ayudara a ordenar ideas y sobre todo a diseñar las líneas maestras para crear un plan de negocio o si hemos perdido el rumbo y no sabemos hacia dónde vamos, redirigirnos. Con esta magnífica herramienta rápidamente podremos corregir errores y reorientar el negocio hacia el futuro y volver a coger el mando hacia el camino del éxito.

PROPUESTA DE VALOR: Todo negocio tiene que estar basado en una "*propuesta de valor diferencial para su target*" este principio es básico para tener un buen coeficiente de éxito a corto y mediano plazo.

LA IDEA	Describir cual es vuestro negocio y de que se trata.
VISIÓN	Objetivo del futuro negocio.
MISIÓN	Que productos ofrecemos y servicios a los clientes.
OBJETIVOS	Detallar mínimo 5 puntos, ideal 8.

ANÁLISIS DE SITUACIÓN: Un negocio es como un barco navegando, es imprescindible saber dónde estoy, donde voy y con información y técnicas para definir la ruta o en caso de desviación recomponer el rumbo.

PLAN ESTRATEGIA	Describir como imaginamos el futuro y como lo haremos.
COMPETENCIA	Como es nuestra competencia, diferencias.
TARGET	Quien es nuestro cliente.
D.A.F.O	Rellenar los 4 puntos con mínimo 5 conceptos.
ESTRUCTURA	Definir tipo de estructura, cargos y personal.
CRONOGRAMA	Rellenarlo entero con "datelines" para cada evento.

MARKETING Y COMUNICACIÓN: importante que mi producto/servicio llegue a mis clientes reales y potenciales con interés de forma periódica, para conseguirlo es necesario que toda la publicidad y propaganda a través de las redes sociales tengan un buen "contenido"

COMUNICACIÓN	Que canales utilizaremos, por qué y el cómo...
MARCA	Imagen de marca (logos y papelería) coherencias.
WEB	Redes sociales, nuestra web, dominios y mails empresa.

ECONÓMICO: Es básico el conocimiento económico de la empresa como: presupuesto, cuenta de resultados y Tesorería tanto a nivel anual como mensual

PRESUPUESTO	Desglosar por conceptos y personal.
FINANCIACIÓN	Como ingresamos dinero, con que canales ???
BANCOS	Créditos, depósitos, seguros etc...

Si no os veis capaces de hacerlos solos o tenéis dudas, desde Soluciones Tecnológicas Danicrack, podemos montar un plan para hacerlos juntos, el precio para reuniones puntuales de 2 horas es de 50€ para Barcelona centro, sirven para repasar conceptos o aclarar dudas puntuales.